



Clip Industrie partenaire officiel de l'Hydroptère

Salon de l'Industrie et
Sous-Traitance du Grand-Ouest,
15, 16 et 17 mars 2016
nous sommes Hall 1 stand 101

L'édito d'Arnaud Martin

Aller plus loin dans l'exploitation de son ERP, c'est préparer son entreprise à toutes les éventualités. Il est conçu pour contenir tout le socle d'informations : achats, production, stock, ventes, livraison de l'organisation. A l'heure où l'anticipation des besoins des clients est une nécessité, pouvoir analyser avec précision en s'appuyant sur un référentiel riche, sécurise vos approvisionnements, vos cycles de production, et vos délais de livraison.

La performance de l'analyse prévisionnelle, compte tenu de la volumétrie des données à manipuler et des ajustements constants, est hors de portée des fichiers Excel. La demande oppressante de l'optimisation de la supply chain peut être satisfaite qu'en partant d'un ERP bien nourri et parfaitement maîtrisé.

La réussite d'un projet ERP est généralement attribuée pour un tiers à la solution elle-même, un tiers à l'engagement et aux services de l'éditeur, le troisième tiers est à l'actif de l'acquéreur.

Nos services développement, support technique, personnalisation sont en recherche incessante du meilleur compromis technologique, coût, ROI.

Nos responsables de projets sont chez vous pour vous assurer la formation et vous apporter tout le soutien nécessaire dans l'utilisation de nos solutions.

N'oubliez pas notre concours photo pour valoriser l'industrie et raviver les couleurs de l'atelier auprès des jeunes. Vous avez mis la barre très haut dans nos précédentes éditions. Cette année, le thème est autour de la qualification et de l'apprentissage, c'est de notre responsabilité collective de réhabiliter les métiers de l'industrie et d'encourager un enseignement approprié.

Encore merci pour votre confiance et fidélité.



Le point sur l'apprentissage et la qualification vus de l'entreprise

Le thème de notre troisième concours photo est autour de l'apprentissage et de la qualification, solutions d'avenir pour l'industrie et enjeu primordial pour bon nombre de nos entreprises clientes. Nous avons à cœur, depuis bientôt 4 ans maintenant, de rendre l'usine plus attractive aux yeux des jeunes. Deux ouvrages sont déjà parus. Vos très belles photos illustrent les termes de l'atelier pour le premier et de l'organisation industrielle pour le second.

Pour cette nouvelle édition, nous souhaiterions recueillir des expériences réelles sur la formation, au cœur même de vos organisations. Nous aimerions transmettre vos observations positives sur ce thème pour encourager les générations à venir et leur redonner le goût de l'atelier.

Comment s'effectue la passation entre anciens et apprentis ? Comment préparez-vous l'ouvrier qualifié de demain ? Comment obtenir la qualification dont vous avez besoin ? Quels sont les atouts de l'apprentissage pour l'entreprise ?

Donnez la parole aux collaborateurs que vous avez formés, comment ont-ils vécu cette formation ? Pourquoi ont-ils choisi la formation professionnelle ?

Nous avons la chance pour cette édition d'avoir l'écoute de « La Fabrique de l'industrie », laboratoire d'idées créé en octobre 2011 par l'UIMM, le Cercle de l'industrie et le GFI.

M. Louis Gallois, président du conseil de surveillance de PSA Peugeot-Citroën et Denis Ranque, président du CA d'Airbus Group en assurent la présidence (<http://www.la-fabrique.fr/>).

Vos témoignages sont précieux pour faire de la formation professionnelle, la voie royale pour l'emploi. Merci de prendre contact avec Christian Larue : c.larue@clipindustrie.com



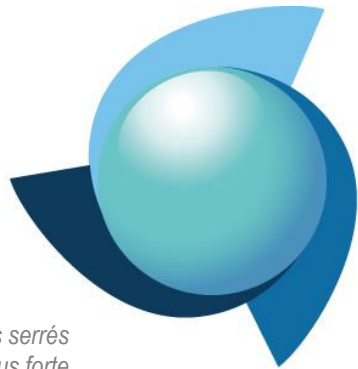
Déjà paru

Nos deux précédents concours ont permis l'édition de deux livres dédiés à la promotion des métiers de l'industrie. Le premier définissait les termes de la fabrication, le second le vocabulaire de l'organisation. Vous pouvez les consulter ici : <http://www.clipindustrie.com/fr/pages/le-studio>

Les photos sont également visibles ici <http://www.clipperclit.com/>

HELIOS ERP fait peau neuve

Helios ERP change de peau, tout d'abord avec une réactualisation de son logo, plus mature, plus serein, plus aérien, il affiche carrément son ambition de leader sur sa cible.



Des couleurs plus en accord avec le secteur de l'aéronautique où il excelle

Des caractères plus serrés pour une marque plus forte

helios ERP

Un secteur d'activité plus affirmé

Mais l'innovation ne s'arrête pas là, un design et une ergonomie entièrement repensés en fonction de l'expérience globale des utilisateurs. Une interface plus agréable, intuitive et efficace pour ceux qui exploitent les informations dans leurs tâches quotidiennes.



L'ensemble des fonctionnalités accessibles directement

Helios ERP intègre également de nouveaux modules à fort potentiel :

TS : Helios ERP s'ouvre au métier du traitement de surface. gammes types, gestion des bains, traçabilité. Il devient ainsi le premier ERP à intégrer un module complet de traitement de surface.

Axone : PIC & PDP, ces 2 nouveaux modules permettent de faire basculer Helios ERP en un véritable système MRPII, et ainsi maîtriser totalement votre production.

Expert : Un véritable outil d'aide à la décision dans Helios ERP (en partenariat avec SAP Business Object leader des plateformes professionnelles de Business Intelligence).



Flash Info



Clip Industrie a été retenue et sélectionnée pour entrer dans le programme de l'Accélérateur PACA de l'ARII : Agence Régionale pour l'Innovation et l'Internationalisation.

L'ARII a pour missions :

- d'accélérer le développement économique et l'innovation sur le territoire régional de Provence-Alpes-Côte d'Azur.
- d'accompagner la croissance des entreprises à fort potentiel et leur développement à l'international.

<http://www.arii-paca.fr/>

En coulisse



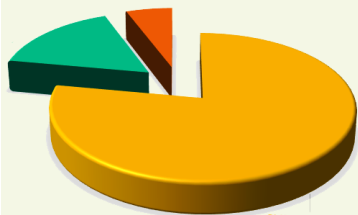
Première réunion commerciale de l'année, selon une tradition typiquement française, c'est autour d'un bon repas et dans la bonne humeur qu'est définie la stratégie des semaines à venir et les actions à mener rapidement.

Rendez-vous



Clip Industrie en chiffres

Nous accueillons 113 nouveaux clients en 2015, dont 8 à l'export



- ◆ Clipper Expert 6 %
- ◆ Clipper Premier 16 %
- ◆ Clipper Standard 78 %

Un carnet de commandes en hausse de 6 % pour **Helios ERP**, une augmentation de C.A. de 25 % et une équipe commerciale opérationnelle sur l'ensemble du territoire.

Tendances au support technique



Le temps de résolution, toutes demandes confondues, suite aux appels a presque diminué de moitié entre janvier et décembre 2015.



De même que le temps de rappel.

Près de **25 personnes** développent de concert nos deux solutions pour qu'elles soient toujours en phase avec les changements qu'exige la nouvelle organisation industrielle.

Clip Industrie déménagement



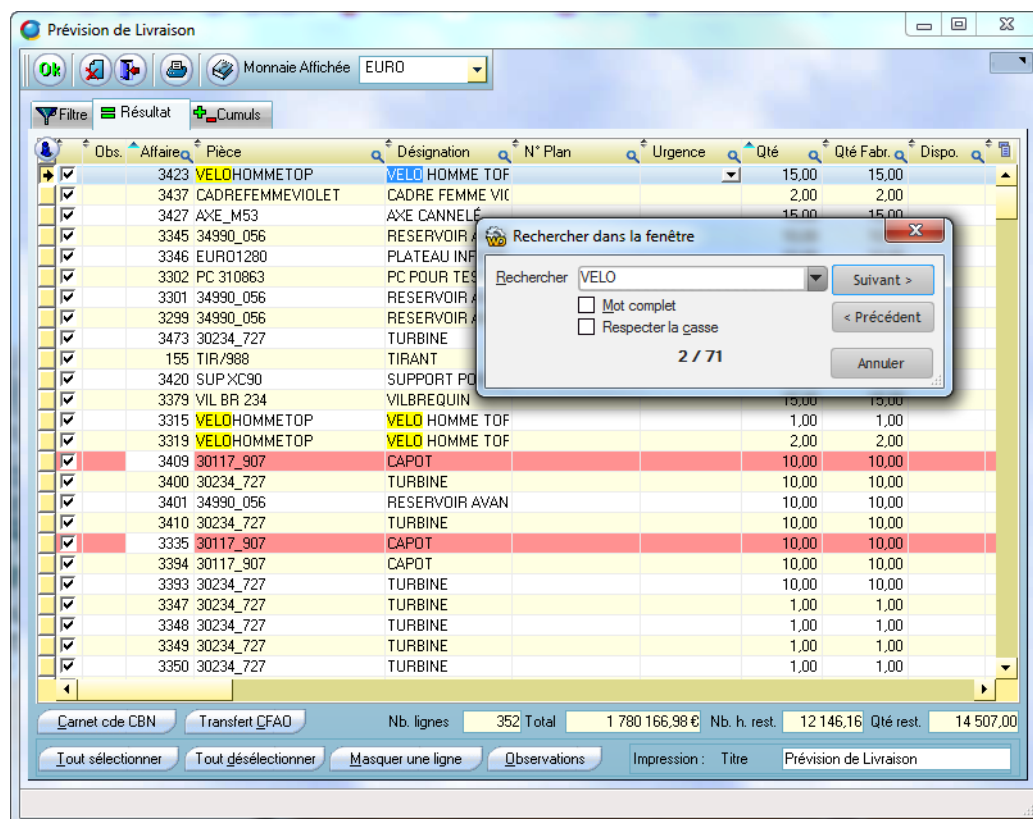
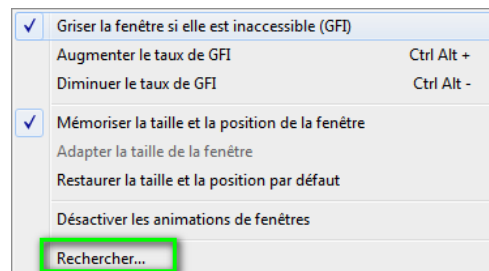
Prenez note, notre adresse postale change le mois prochain :
CLIP INDUSTRIE
ZI Les Jalassières
190, Rue Corindon
13510 EGUILLES

Ce mois-ci nous continuons à parcourir les petites nouveautés qui améliorent les modules existants, ceci afin d'être plus complet, de supprimer des limites, et aussi de vous faciliter la tâche. C'est à travers ces points que nous allons découvrir ces nouveautés.

Rechercher rapidement un texte

Il existe une méthode très simple pour rechercher un texte dans n'importe quelle fenêtre de Clipper, il suffit de faire clic droit (dans un emplacement où il n'y a pas de champ ni de bouton) et choisir « rechercher ».

Une petite fenêtre s'ouvre où vous pouvez saisir un texte, au fur et à mesure de la saisie Clipper recherche en surlignant les mots en jaune, quel que soit l'endroit dans la fenêtre : dans tous les onglets, tous les champs (y compris à l'intérieur d'une liste déroulante), toutes les lignes des tables etc.



Astuce : Comme Clipper recherche au fur et à mesure de la saisie, il est parfois préférable de copier le texte complet à rechercher

Commandes clients

- Améliorations dans le bouton copier : l'opérateur peut choisir de récupérer ou (non) chaque observation (interne / externe). L'utilisation des observations internes permet, par exemple au deviseur, de donner une information à l'ADV, avant l'enregistrement en commande d'un devis. Dans ce cas, il est intéressant de la voir mais pas de la reprendre dans l'observation de l'affaire.

C'est donc au cas par cas que l'opérateur décidera de reprendre ou non les observations dans l'affaire générée.

- Les observations ont été séparées en deux colonnes : observations internes ou externes.
- Par défaut pour chaque ligne une bulle noire apparaît pour signaler la présence d'une observation interne et/ou externe.
- L'utilisateur peut consulter ces observations, bouton « observations » en bas du tableau.
- L'utilisateur peut choisir de conserver ou pas les observations. S'il ne veut pas les conserver il passe la bulle en grisé (s'il y a un icône noir, l'utilisateur peut le passer en gris et inversement)
- Ce principe fonctionne aussi bien en copie de devis, qu'en copie d'affaire.

Les fonctions «Expert» de Clip Industrie

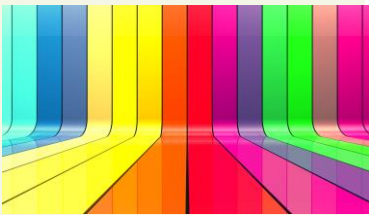
Au mois de décembre dernier, nous vous promettons les 5 pièges en matière de visualisation de données et bien sûr comment les éviter !

Nous vous présentons ce mois-ci, le premier.

Piège N° 1

Usage excessif des couleurs

Les couleurs ont leur rôle à jouer mais évitez de les utiliser de manière exagérée dans les visualisations de données.



Une couleur inappropriée peut entraîner de la confusion, voire des erreurs d'interprétation.

La priorité doit toujours être accordée à l'analyse. C'est pourquoi, malgré ce que peut penser le service responsable de l'image de marque, les couleurs de la marque sont rarement le meilleur choix pour les visualisations.

Conseil N° 1

Choisissez soigneusement vos couleurs



Pensez aux daltoniens et servez-vous des formes et des couleurs les plus reconnaissables par le plus grand nombre. Ne comptez pas uniquement sur la couleur pour transmettre un message.

Des liens pour vous aider :

<http://paletteon.com/#uid=73R230kiCFn8GVde7NVmtwSqXtg>

<https://color.adobe.com/fr/create/color-wheel/>

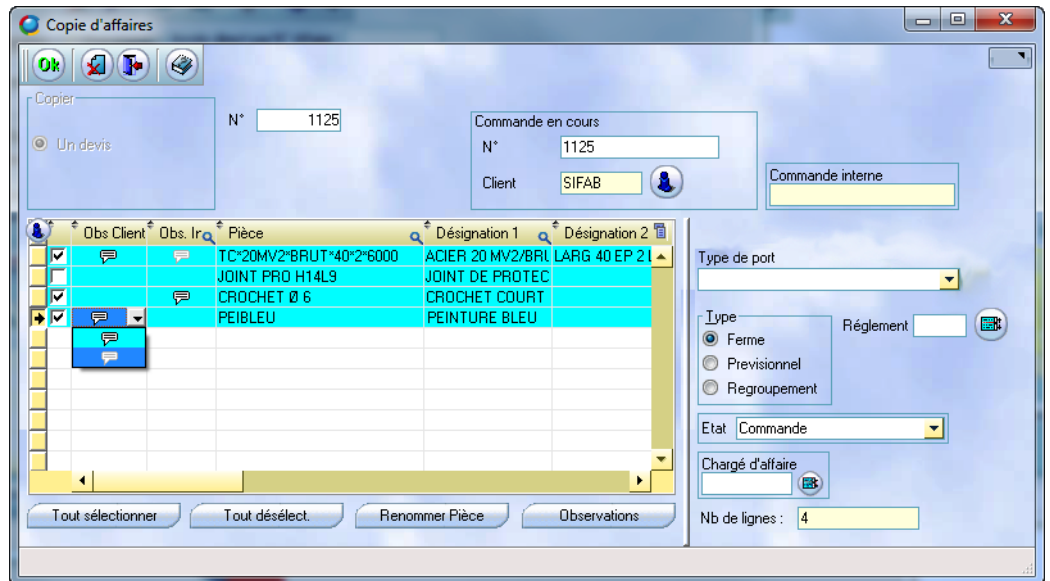


Nota : Lors de la copie depuis un devis, si ce paramétrage réponse sur « Non », les icônes bulles seront directement grisées.

Récupérer les Observations du devis
 Oui Non Demander

Dans l'exemple ci-dessous :

- on ne récupère pas l'observation interne de la 1^e ligne du devis.
- on ne récupère aucune observation de la 4^e ligne du devis, en passant la bulle en grisé.



Puisque nous abordons le thème de la copie d'un devis vers la commande client, notez que depuis Clipper V7, vous pouvez transformer un devis en commande depuis les 2 modules devis : entête devis & devis simplifié, grâce à ce bouton :



Autre nouveauté de la commande client : dans le lanceur d'impression de l'accusé de réception une nouvelle option permet d'afficher la quantité restant à livrer (à la place de la colonne Qté) sur l'ARC.

Afficher la quantité restante

Un clic droit sur la colonne poste permet de les renuméroter. Ceci est intéressant si vous avez inséré des lignes. On retrouve aussi cette fonction dans les devis, les commandes fournisseurs et les appels d'offres.

Dossier technique de pièce cyclée

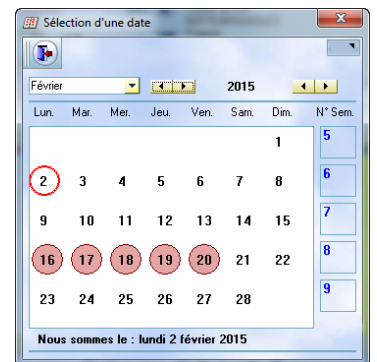
Petite nouveauté qui est intéressante : lors de la génération du modèle développé (modèle 255) l'utilisateur pourra choisir pour les composants entre :

- Garder le même N° de modèle sur tous les niveaux (fonction existante en Clipper V6)
- Utiliser le modèle par défaut du CBN
- Utiliser le modèle par défaut CDB (calcul des besoins)

Calendrier

Autre nouveauté bien pratique : le clic droit sur une date ouvre le calendrier, et indique via un fond rouge les dates de fermeture, que ce soit dans la chaîne des ventes avec le calendrier de votre société, ou dans la chaîne des achats avec le calendrier du fournisseur.

Franck Dichamp, Responsable développement Clipper.



Encouragements : Vendredi 04 mars 2016 à partir de 9h00 au lycée Jules Verne à Mondeville (14120)

Salon des métiers du geste et de la technologie associé aux Olympiades métier N°10 soudage,

<https://youtu.be/jOX0gYQ1H00> - http://www.verne.lyc14.ac-caen.fr/Jules_Verne/Lycee_Jules_Verne.html